



Alanto.

SOLUCIONES DIGITALES QUE MARCAN LA DIFERENCIA.

AUNQUE PUDIERA PARECERLO,
NO HACEMOS MAGIA NI IMPOSIBLES.
SIN EMBARGO, HACEMOS POSIBLE
UN MARKETING
SÓLIDO, EFICIENTE Y ATRACTIVO.

HEMOS DESARROLLADO EL CONCEPTO **UAU**

(Lo que los demás deben exclamar sobre ti)

U

ÚNICO

Queremos que no seas
uno más entre la multitud.

A

AMBICIOSO

Todo nunca es suficiente.
Vamos más allá.

U

ÚTIL

Resultados tangibles y
fácilmente medibles.

**Nuestras soluciones están
pensadas para responder a tus
necesidades sea cual sea el
tamaño de tu empresa o su
estado de digitalización.**

NO IMPORTA EL DÓNDE, IMPORTA EL CÓMO.

Te acompañamos a lo largo del Customer Journey

IDENTIFICA EL MOMENTO EN EL QUE SE ENCUENTRA TU PROYECTO Y NOSOTROS HACEMOS
(Y PONEMOS) EL RESTO.

DIGITALIZACIÓN DE TU NEGOCIO

DISEÑO WEB
IDENTIDAD CORPORATIVA
REBRANDING
DISEÑO GRÁFICO
SEO / SEM

CREACIÓN DE OPORTUNIDAD

GENERACIÓN DE CONTENIDO
GESTIÓN DE BLOG
ESTRATEGIA INBOUND MKT
TELEMARKETING

FIDELIZACIÓN Y MEJORA

GESTIÓN DE LA REPUTACIÓN
FORMACIÓN
ESTRATEGIA

¿Qué aportamos a nuestros clientes?

Experiencia y esfuerzo.

No somos gurús, somos un equipo de personas que a lo largo de su trayectoria ha logrado la consecución de los milestones con la satisfacción del cliente y, por supuesto, la nuestra (no entregamos ni un solo resultado del que no nos sintamos orgullosos).

DIGITALIZACIÓN DE TU NEGOCIO

'SHARING IS GOOD AND WITH DIGITAL TECHNOLOGY, SHARING IS EASY' Richard Stallman

DISEÑO WEB

Diseñamos y ponemos en funcionamiento distintos CMS (Content Management System) dependiendo de las necesidades de tu empresa (Wordpress, Prestashop, Magento, WooCommerce). Siempre presentamos tres alternativas de diseño en las que nuestros clientes tienen la última palabra.



IDENTIDAD CORPORATIVA

Pensamos, diseñamos y adaptamos una identidad corporativa que consiga que tu empresa destaque entre la multitud. Siempre aportamos tres propuestas distintas al cliente desde las que trabajar y diseñamos un manual de estilo que se entrega al cliente una vez están creados los artes finales.



REBRANDING

Admitámoslo: es posible que tu empresa necesite un cambio de la imagen que proyecta al exterior. Nosotros somos expertos en la simplificación de conceptos y adaptación a las tendencias actuales sin perder la esencia y con un cierto toque nostálgico.



DISEÑO GRÁFICO

Nuestra amplia experiencia en diseño es nuestro baluarte. Podemos ayudarte en cualquier necesidad en cuanto a diseño que tu empresa puede tener (diseño de oficinas, eventos o contenido digital, entre otros). Por supuesto, siempre respetamos los valores e imagen de tu empresa.



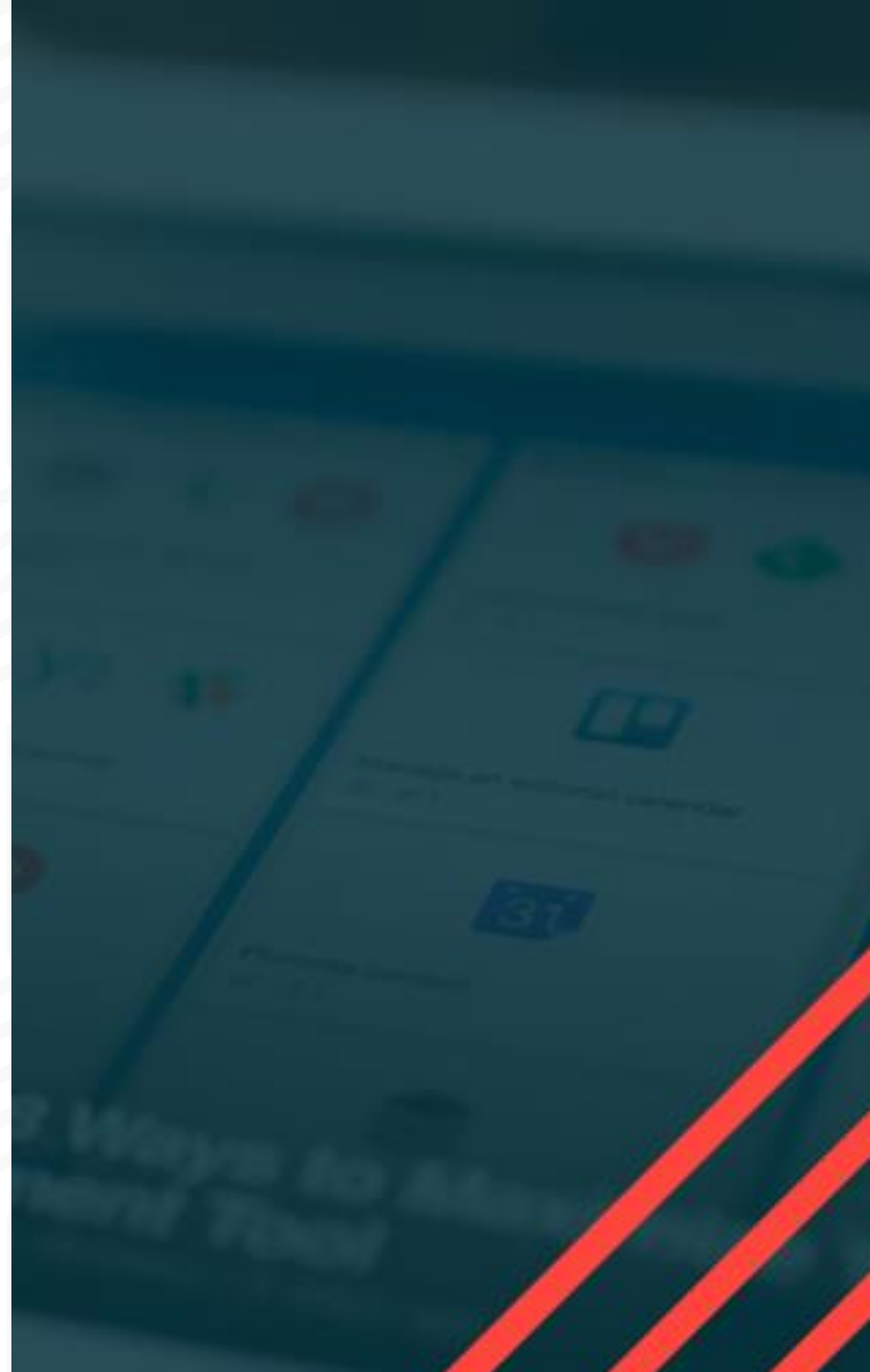
SEO

Los especialistas en posicionamiento web de Alanto tienen experiencia en la consecución de resultados con auditorías y estrategias claras y transparentes para el cliente. Nos aseguramos de un buen hacer constante para que la mejora de tu posicionamiento en buscadores sólo sea una cuestión de tiempo.



SEM

Trazamos tu estrategia SEM en Google Adwords, LinkedIn, Twitter Ads o Facebook Ads con un informe preciso y claro para que puedas conocer el ROI de nuestra gestión. Nos encargamos de asegurar la optimización de los recursos con nuestra experiencia.



FOTOGRAFÍA PROFESIONAL

Incluimos un servicio profesional de fotografía con el que es posible captar momentos importantes para tu negocio, contar con imágenes de calidad de tu producto o acompañarte en un evento para que ni un solo fleco quede al azar en el día a día de tu empresa.



CREACIÓN DE OPORTUNIDAD

'NO ESPERES UNA OPORTUNIDAD: CRÉALA.' George Bernard Shaw

CREACIÓN DE CONTENIDO

La creación de contenido es uno de los fundamentos del marketing digital y, más concretamente, del inbound marketing. Un contenido atractivo es una manera de captar leads cualificados e interesados en nuestro producto o servicio. En Alanto generamos estrategias y materiales adecuados para lograrlo.



GESTIÓN DEL BLOG

En Alanto creamos contenido atractivo, acorde al sector de la empresa y SEO-friendly para poder subir el porcentaje de visitas al mismo, aumentar el tiempo de lectura de la página y bajar la tasa de rebote. Una correcta gestión del blog corporativo es una estrategia más en la generación de leads.

ESTRATEGIA DE INBOUND MARKETING

La definición de un calendario y contenido de publicaciones es clave para optimizar el marketing digital. Nosotros, a través de un estudio de las necesidades y los recursos, te ayudamos a confeccionar dicha estrategia, para que ningún fleco en la consecución de leads sea cosa del azar.

TELEMARKETING

El telemarketing es el soporte perfecto para toda campaña de marketing. Gracias a una BBDD segmentada y de calidad, es posible tener una primera interacción con el potencial cliente para descubrir las oportunidades comerciales existentes a través de la generación de demanda.



FIDELIZACIÓN Y MEJORA

'SIEMPRE SE TRATA DE APRENDER ALGO Y DE PENSAR QUE PUEDES MEJORAR'

GESTIÓN DE LA REPUTACIÓN

Contamos con la tecnología necesaria, respalda por Google, para analizar el impacto de tu marca y campañas en Redes Sociales, generar métricas con reacciones positivas y negativas y, en definitiva, ser una herramienta más con la que medir el ROI de las acciones de la compañía.



FORMACIÓN

Puede que una empresa no cuente con el suficiente presupuesto como para contratar a un especialista para una determinada actividad. Sin embargo, puede contar con la formación y el respaldo de expertos que le ayuden a llevar a cabo sus retos sin externalizar procesos.

ESTRATEGIA

Podemos ser tu respaldo a la hora de crear una estrategia a corto, medio y largo plazo. Nuestros servicios de consultoría en el área de marketing te permiten obtener ideas frescas y una estructuración adecuada de la misma para evitar la falta de planificación.

NO SEAS
UN QUIZÁS.

Contacta con nosotros

www.alanto.es
somos@alanto.es

